

受付日	受付番号	チェック欄
-----	------	-------

2017年度 さいたま市ニュービジネス大賞 2次審査用紙（ビジネスプラン）

■応募者の概要

応募者区分	<input type="checkbox"/> 個人 <input type="checkbox"/> 法人	
氏名 (フリガナ)	()	性別： <input type="checkbox"/> 男 <input type="checkbox"/> 女
	生年月日（西暦） 年 月 日（満 歳）	
法人名 (法人及び法人設立予定の方)		
法人での役職 (あてはまるものに○)	代表者・役員・従業員 その他（ ）	
住所 (所在地)	〒 —	
PCメールアドレス		
ホームページURL		
連絡先	電話：	FAX：
	携帯：	
創業年月日 (創業前の方は予定日)	(西暦) 年 月 日	
資本金/従業員数 (法人の方のみ)	円	人
職歴・経歴 (法人の方は事業概要)		
申込要件のご確認 (しを入れてください)	<input type="checkbox"/> 本ビジネスプランは、1年以内にさいたま市で実施を見込んでいる <input type="checkbox"/> 本ビジネスプランは、売上計上（試作品等売上を含む）から3年以内の新事業プランである <input type="checkbox"/> 本ビジネスプランは、新事業に係る主たる事業所がさいたま市内にある	

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本事業運営のほか、当財団の発行する広報誌、パンフレットの送付や当財団が実施するセミナー等のご案内のみに利用させていただきます。

《ご注意》

- 応募されたビジネスプランは、原則として公開資料となることを了解の上、ご応募ください。
- ビジネスプランが印刷物等により公開されることによって、事業アイデアを真似される等のリスクがあります。ビジネスプランの記載内容については、特別なノウハウや秘密事項についてあらかじめ法的保護を行う等、応募者の責任で対応してください。
- ビジネスプランの公開により生じたトラブルについては、主催者は責任を負いませんので、あらかじめご了承ください。
- 計画書作成において記入スペースが足りない場合は、当該記載範囲にこだわらず別紙に記載してください。

1 事業理念（目的）、事業目標、事業概要

■ビジネスプラン名（30文字ぐらいまで）

■この事業を上げた経緯、想い、目的について記載してください。
さいたま市で事業を展開する理由があれば記載してください

■提供する商品・サービスの概要を記載してください

■事業全体の仕組み（ビジネスモデル）について図示および説明してください

■あなたの事業または商品の、独創的な部分・セールスポイントは何ですか？
その特徴によって、お客様はどのようなメリットを感じますか？

■あなたの商品・サービスが求められるのは、どのような場合（シーン・時期）ですか？

■当事業にとっての追い風となる外部環境の変化（政治的・経済的・社会的・技術的動向など）と、対象となる市場規模の統計データがあれば記載してください。

2 顧客ニーズと強み

■お客様は、どのような人（企業）で、どのようなニーズを持っていますか？

■その商品・サービスをなぜあなたが提供できるのでしょうか？

■あなたの提供する商品・サービスの類似品、または代替品を提供している先（競合先）はどこですか？ 競合先と比較して、あなたの商品・サービスが選ばれる決め手（競争優位）はなんですか？

3 業務プロセス

☆販売・回収プロセス

■販売価格とその価格設定根拠を記載してください。

■販売方法、販売代金回収方法を記載してください。

■販売先・新規顧客の獲得方法を記載してください。

■お客様の購入数量・単価をあげる、購入頻度を増やす方策があれば記載してください。

☆仕入・生産プロセス

■仕入と生産計画を記載してください。

4 経営資源の現在と今後の見通し

☆組織・人員・育成

■現在と3年後の社内組織体制（中核メンバー、組織体制）、人材の採用・育成について記載してください。

☆設備投資計画

■現在の設備、今後の設備投資計画（何を、時期、金額）があれば記載してください。

☆外部ネットワーク、提携企業

■現在の外部協力者のネットワークと、3年後に想定するネットワークの広がりについて記載してください

地域内（市内・県内）で連携する団体や企業があれば記載してください

5 開業時の資金計画表 ※事業実施後の場合は、現在から年度末までの資金計画

(単位:千円)

	必要な資金			調達計画	
	項目	金額		項目	金額
資金需要	(設備投資)		資金調達	(自己資金) 【内訳例】 ・	
	(運転資金) 3ヵ月分			(借入金) ・	
			(出資、その他)		
計					

※必要な資金と調達計画の計の値は同じになるようにする。

6 売上・利益計画（1～3年後の計画）

（単位：千円）

	第1期			第2期			第3期		
	西暦	年	月期	西暦	年	月期	西暦	年	月期
売上高									
売上原価									
売上総利益									
人件費 （含む役員報酬）									
外注費									
地代・家賃									
広告宣伝費									
経費合計									
営業利益									
社員数（パート等含む）			人			人			人

■初年度売上高の根拠を記載してください。

7 事業実施における現在の課題

■現在の課題（下記の中であてはまるものに○をつけてください。：複数可）

- | | | |
|---------------|-------------------|-----------------|
| 1. 開業・法人設立 | 2. 経営実務ノウハウの習得 | 3. 技術開発、製品開発 |
| 4. 生産体制・仕入先確保 | 5. 顧客・販路の開拓 | 6. 販売代理店・提携先の開拓 |
| 7. 資金の調達 | 8. IT・web 関連の知識習得 | 9. 人材の確保 |
| 10. 事業用物件の確保 | 11. 事業の外部 PR | |
| 11. その他（ | | ） |

■上記課題について、具体的な内容を記載してください。

■提出

ご記入いただいた2次審査用紙は、Eメールまたは郵送にて下記事務局あて送付してください。

【送付先】

〒331-0815

さいたま市北区大成町4丁目35-4

株式会社 日本メンタリング・マネジメント協会内

さいたま市ニュービジネス大賞2017 事務局

TEL：048-782-9208

E-mail：snb2017@sozo-saitama.or.jp